

Sales Manager (m/w/d) Aviation Vollzeit

(614)

📍 Standort: Nürnberg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 23,63 - 33,91 Euro pro Stunde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Wir suchen für unseren internationalen Kunden in der Luft- und Raumfahrtbranche in Nürnberg und Frankfurt einen Sales Manager (m/w/d) Order Administration, Sales Manager, Sales Consultant, Verkaufsleiter, Wirtschaftsingenieur, Ingenieur, BWL, Betriebswirtschaftler, Wirtschaftswissenschaftler (m/w/d) in Vollzeit!

**** Referenznummer: AK2024-N-5881****

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

Ihre Tätigkeiten als Sales Manager / Verkaufsleiter (m/w/d):

- Telefonische und schriftliche Betreuung eines oder mehrerer Kunden weltweit sowie Bearbeitung und Überwachung der Auftragsabwicklung im Bereich Sales & Order Management
- Bearbeitung der gesamten Auftragsabwicklung von Seriengeräten und Serienneuanläufen
- Standardisierte Angebotserstellung, Stammdatenpflege, Bearbeitung und Erfassung von Kundenaufträgen einschließlich deren sachlicher Prüfung (z.B. Liefer- und Zahlungsbedingungen, Materialverfügbarkeit)
- Schnittstelle zwischen Kunden und internen Abteilungen bei Eskalationen und Reklamationen
- Bedarfsplanung von Endgeräten auf der Basis von Kundenaufträgen und Forecasts
- Lieferscheinerstellung sowie die Rechnungstellung inkl. Lieferperformance Tracking
- Mitwirkung bei der Aufnahme, Optimierung und Weiterentwicklung bestehender Prozess- und Systemabläufe

Ihr Profil als Sales Manager / Verkaufsleiter (m/w/d):

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder wirtschaftswissenschaftliches Bachelor / Master Studium z. B. als Wirtschaftsingenieur, Wirtschaftswissenschaft, BWL, Betriebswirtschaft, Sales Manager, Sales Consultant (m/w/d) oder in den Bereichen Marketing & Sales Management, International Marketing Management oder ähnliche abgeschlossene kaufmännische Ausbildung z. B. als Verkaufsleiter (m/w/d)
- Mehrjährige Berufserfahrung im kaufmännischen Bereich, Kundenservice, Customer Service, Projektmanagement, internationaler Vertrieb, Luftfahrt oder Auftragsabwicklung
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office, SAP, SAP/MM-SD, S/4 Hana
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Benefits

- **Unbefristeter Arbeitsvertrag**
- **35 Stunden/Woche** bei Vollzeittätigkeit
- Ab **25-30 Tage** tariflicher **Urlaub** pro Jahr
- Jahressonderzahlungen **wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld**
- **Übertarifliche Bezahlung** mindestens nach GVP-Tarif
- **Tarifliche Zuschläge** für Überstunden 25%, Nachtschicht 25%, Sonntagsarbeit 50% und Feiertagsarbeit 100%.
- **Ermäßigter Zugang** zu Sport-, Freizeit- und Wellness-Einrichtungen
- **Besondere Konditionen** für den Kauf von Konzertkarten, Sportartikeln, elektronischen Geräten, Reisen und vielem mehr

Kontaktinformationen für Stellenanzeige

AKTIV personal-service GmbH

Linda Kolesch

Ulmer- Tor- Straße 9

88400 Biberach

Tel.: 07351- 374 4230

E-Mail: Bewerbung-Biberach@aktivpersonalservice.de

Tarifvertrag: GVP

[Impressum](#)